



Die seit 2022 zur Brainlab AG in München gehörende Dr. Langer Medical GmbH mit Sitz in Waldkirch ist seit mehr als 25 Jahren auf die Entwicklung und Vermarktung hochinnovativer Medizintechnik für das intraoperative Neuromonitoring und die Neurostimulation spezialisiert. Unsere Produkte sind wegweisend in Design und Handhabung und bilden die Basis für unser weltweites Wachstum. Es ist deshalb kein Zufall, dass die Produkte aus dem Hause Dr. Langer Medical sowie die Firma selbst in der Vergangenheit mehrfach mit diversen Preisen und Awards ausgezeichnet wurden. Freuen Sie sich auf ein sympathisches und hochmotiviertes Team. Ihre Zukunft beginnt jetzt.

Junior Sales Manager:in - Ostdeutschland im Außendienst (m/w/d)

Stellenbeschreibung:

Das Vertriebsteam von Dr. Langer Medical ist dafür verantwortlich, potenzielle Kunden zu langfristigen Partnern zu gewinnen. Unsere Vertriebsmanager:innen sind bestrebt, Kunden vom Mehrwert unserer Lösungen zu überzeugen und den Verkaufsabschluss zu erzielen. Als Sales Manager:in bei Sie für den Vertrieb und die Kundenbetreuung in einem definierten Territorium (Ostdeutschland) verantwortlich und tragen dazu bei, unseren Kundenstamm zu erweitern.

In Ihrer Rolle begeistern Sie Ärzte und andere Stakeholder in Kliniken für neue Technologien, die es den Nutzern ermöglichen, Patienten auf die individuell bestmögliche Art und Weise zu behandeln und somit für sie echte Mehrwerte zu generieren. Sie fungieren dabei als Gesprächspartner auf Augenhöhe mit Chefärzten und dem leitenden Klinikmanagement. Ihre Rolle umfasst die Arbeit in multidisziplinären Teams in enger Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement sowie mit Marketing, Produktmanagement und anderen Abteilungen. Ein entscheidender Erfolgsfaktor ist dabei Ihre persönliche Begeisterung, zur technologiegestützten Verbesserung des Gesundheitswesens beizutragen.



Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer AVALANCHE®- und TWISTER®-Produktlinien an (Uni-)Kliniken und Krankenhäuser
- Akquisition neuer und Übernahme bestehender Verkaufschancen
- Projektverantwortung vom Erstkontakt über das Demonstrieren unserer Geräte am Patienten bis zum Auftragsabschluss
- Koordination aller Vertriebsaktivitäten im Vertriebsgebiet
- Aktive Teilnahme an Kongressen und Workshops
- Mitwirkung an Projekten zur Verbesserung der Organisation und Effizienz
- innerhalb des Vertriebsteams
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketing- und Produktmanagement

Die Position wird aus dem Homeoffice, idealerweise in der Region Leipzig oder Großraum Berlin, besetzt. Die Ausbildung für diese Rolle wird an unserem Hauptsitz in Waldkirch und auf Kundenseite mit erfahrenen Kolleg:innen durchgeführt.

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium oder mehrjährige Erfahrung in einem technisch-/naturwissenschaftlichen Beruf, in der Medizin oder im Bereich Marketing/Vertrieb oder im Bereich Marketing/Vertrieb
- Kommunikationsstärke, Ausdauer, Zielstrebigkeit und sehr gute Selbstorganisation
- Willensstärke und Lernbereitschaft
- Sehr gute Präsentationstechniken
- Sehr gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Professionelles freundliches Auftreten

Ihre Vorteile:

- Werden Sie Teil der Community bei einem TOP 100 Innovator und Arbeitgeber der Zukunft 2023
- Sinnstiftende Tätigkeiten mit nachhaltigem Einfluss auf die Medizintechnik in einem internationalem sich gegenseitig unterstützendem Team
- Sehr gute Weiterbildungsmöglichkeiten und Karrierechancen im Rahmen der Brainlab AG
- Modernes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Internes Firmenfitness-Programm mit Businessbike und Hansefit

- Bewerbungsunterlagen schicken
Sie bitte **online** oder per **Post** an
Herrn Christian Hartmann.

Dr. Langer Medical GmbH Fon +49 (0) 7681- 47 45 4 - 0
Am Bruckwald 26 Fax +49 (0) 7681- 47 45 4 - 29
79183 Waldkirch www.medicalHanger.de
Germany bewerbung@medicaHanger.de

