



Sie wissen, worauf es im Vertrieb innovativer Medizinprodukte ankommt. Sie kennen die Entscheidungswege in Krankenhäusern und Klinikverbänden und sind es gewohnt, überzeugend Ihre Produkte und Lösungen vorzustellen. Auch komplexe Sachverhalte können Sie verständlich vermitteln. Es reizt Sie, mit exzellenten Produkten zu punkten und Ihre Projekte zu gewinnen. Sie verlieren Ihre Ziele niemals aus den Augen. Hinter Ihnen stehen wir, ein starkes Team aus Machern, jeder an seinem Platz für den gemeinsamen Erfolg. Werden Sie Teil von uns.

Sales / Account Manager im technischen Vertrieb von Medizingeräten (m/w/d)

Im Außendienst für unser Vertriebsgebiet Hamburg

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer AVALANCHE®- und TWISTER®-Produktlinien
- Akquise neuer Kunden und Betreuung unseres langjährigen Kundenstammes
- Projektverantwortung vom Erstkontakt über das Demonstrieren unserer Geräte am Patienten bis zum Auftragsabschluss
- Koordination aller Vertriebsaktivitäten im Vertriebsgebiet
- Aktive Teilnahme an Kongressen und Workshops
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketing- und Produktmanagement

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium oder mehrjährige Erfahrung in einem technisch-/ naturwissenschaftlichen Beruf, in der Medizin oder im Bereich Marketing/Vertrieb
- Kommunikationsstärke, Ausdauer, Zielstrebigkeit und sehr gute Selbstorganisation
- Willensstärke und Lernbereitschaft
- Sehr gute Präsentationstechniken
- Sehr gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Professionelles freundliches Auftreten

Ihre Vorteile:

- Mitarbeit in einem überaus motivierten Team
- Attraktive Vergütung
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Teilnahme an unserem Firmenfitness-Programm



DR. LANGER
M E D I C A L



► Bewerbungsunterlagen schicken
Sie bitte **online** oder per **Post** an
Frau Dipl.-Ing. Heike Langer.

Dr. Langer Medical GmbH
Am Bruckwald 26
79183 Waldkirch
Germany

Fon +49 (0) 7681- 47 45 4 - 0
Fax +49 (0) 7681- 47 45 4 - 29
www.medical-langer.de
bewerbung@medical-langer.de