

the art of neuromonitoring



Sie streben eine Karriere im Vertrieb von medizintechnischen Geräten an Krankenhäuser und Arztpraxen an oder sind bereits erfolgreich und möchten sich verändern. Sie arbeiten sich schnell in erklärungsbedürftige Sachverhalte ein und sind in der Lage, sie auf überzeugende Art Anderen zu vermitteln. Sie sind selbstbewusst und ehrgeizig. Ihre Zukunft sehen Sie darin, Kunden für innovative Produkte der Medizintechnik zu gewinnen und langfristige Kontakte zu initiieren und zu pflegen. Sie übernehmen gerne Verantwortung und suchen die Herausforderung. Als Netzwerker sind Sie sehr gut organisiert und arbeiten sehr selbständig.

DR. LANGER MEDICAL GMBH

Die Dr. Langer Medical GmbH wurde 1996 von Dipl.-Ing. Heike und Dr. Andreas Langer in Waldkirch gegründet. Aus dem Dienstleister der 1990er Jahre im Bereich Entwicklung und Schulung in Medizintechnik und Industrie wurde ein modernes Medizintechnikunternehmen mit dem Schwerpunkt Entwicklung und Vertrieb von Geräten für das intraoperative Neuromonitoring und die Neurostimulation sowie eine umfangreiche Zubehörpalette. Neben hervorragend qualifizierten Ingenieuren, Technikern und Facharbeitern ist es die freundliche und kompetente Art unseres gesamten Teams, das unseren anhaltenden Erfolg ausmacht. Wir sind Ihre Nummer Eins - das ist unser täglicher Ansporn. Unter dem Slogan „the art of neuro-monitoring“ demonstrieren die Geräte und Systeme der Dr. Langer Medical GmbH Flexibilität, Kosteneffizienz und Zukunftssicherheit, wie zahlreiche Fachleute aus dem Gesundheitswesen und der Medizintechnikindustrie bestätigen.

Mit unseren 40 Mitarbeitern entwickeln und vermarkten wir Systeme für das intraoperative Neuromonitoring und die Neurostimulation. Unsere Produkte finden weltweite Anerkennung. Wir blicken auf eine mehr als 20-jährige Erfolgsgeschichte zurück.

Vertriebsmitarbeiter Medizingeräte in Hessen m/w in Vollzeit

Ihre Aufgabe:

- Vertrieb unserer High-Tech-Geräte an Gesundheitseinrichtungen
- Akquise neuer Kunden und Betreuung unseres langjährigen Kundenstammes
- Projektverantwortung vom Erstkontakt über das Demonstrieren unserer Geräte am Patienten bis zum Auftragsabschluss
- Koordination aller Vertriebsaktivitäten im Vertriebsgebiet
- Aktive Teilnahme an Kongressen und Workshops
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketing- und Produktmanagement

Ihre Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium als Bachelor oder Master in einem technisch-/naturwissenschaftlichen Beruf oder im Marketing/Vertrieb oder Ähnlichem
- Willensstärke und Lernbereitschaft
- Sehr gute Präsentationstechniken
- Kommunikationsstärke, Ausdauer, Zielstrebigkeit und sehr gute Selbstorganisation
- Sehr gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Professionelles freundliches Auftreten

Ihre Vorteile:

- Faszinierende Produkte und spannende Aufgaben in einem am Markt etablierten Unternehmen
- Fundierte Einarbeitung mit sehr guten Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung
- Mitarbeit in einem überaus motivierten Team
- Attraktive Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Teilnahme an unserem Fitnessprogramm

Ihre Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte online an:
bewerbung@medical-langer.de

oder per Post an:
Dr. Langer Medical GmbH
Personalabteilung, Frau Dipl.-Ing. Heike Langer
Am Bruckwald 26
79183 Waldkirch



DR. LANGER
M E D I C A L

Dr. Langer Medical GmbH
Am Bruckwald 26
79183 Waldkirch / Germany

Fon +49 (0) 7681- 47 45 4 - 0
Fax +49 (0) 7681- 47 45 4 - 29

www.medical-langer.de
bewerbung@medical-langer.de

